

Creaplan NV is een internationaal gerenommeerd bedrijf gespecialiseerd in standenbouw, displays en interieurdesign. We zijn marktleider in de sector en werken momenteel met een vijftigtal medewerkers. Door onze expansie, plannen we een uitbreiding naar het Evolis Business Park te Kortrijk. Momenteel hebben we daardoor heel wat extra vacatures.

Word jij één van onze nieuwe ambitieuze krachten (m/v)?

SALES MANAGER



JE FUNCTIE

- Als commercieel talent bouw je samen met de klant aan een uniek project binnen standenbouw en interieur.
- Niet alleen ben je verantwoordelijk voor de bestending van je eigen klantenportefeuille, maar bovendien speel je gevat in op de nieuwe opportuniteiten binnen de markt.
- Je bent een gedreven relatiebouwer die lange termijn relaties hoog in het vaandel draagt.
- Je profileert je als een professionele gesprekspartner.
- Samen met het ontwerpteam volg je de standenbouwprojecten op van A tot Z. Dankzij je vlotte communicatiestijl weet je je collega's op correcte wijze te briefen.
- Je rapporteert rechtstreeks aan de directie.

JE PROFIEL

- Je genoot een hogere opleiding.
- Tweetaligheid Nederlands / Frans is een pluspunt.
- Je hebt bij voorkeur affiniteit met interieur en design.
- Je bent administratief sterk, planmatig en resultaatgericht.
- Je bent een enthousiast persoon die anderen kan overtuigen.

ONS AANBOD

Deze uitdagende job wordt gekoppeld aan een aantrekkelijk salaris volgens kennis en ervaring, aangevuld met extralegale voordelen. Je krijgt intensieve opleidingen. We bieden een aangename werksfeer in een sterk groeiend bedrijf met een jonge en enthousiaste ploeg.

INTERESSE?

Wil je jouw kennis en vaardigheden verder ontwikkelen bij de marktleider in België op gebied van standenbouw en heb je goesting om met een enthousiast team verder te groeien en grenzen te verleggen?

Stuur dan vandaag nog je CV met motivatiebrief naar dimitri@creaplan.be. Meer info? Bel dan Dimitri via **+32 (0)470 20 46 00** of surf naar www.creaplan.be

